



# Sales en Marketing Coördinator

Ben jij commercieel gedreven, creatief en krijg je energie van het opbouwen en onderhouden van zakelijke relaties? Denk jij graag mee over marketingcampagnes, positionering en zichtbaarheid? Zie jij overal kansen en mogelijkheden en ga jij voor het beste resultaat? Dan hebben wij een mooie kans voor jou bij Strandhotel Westduin, gelegen op een unieke locatie onderaan de duinen.

Wij zoeken een Sales en Marketing Coördinator die zich thuis voelt in een dynamische hotelomgeving en graag het verschil maakt binnen een klein en enthousiast Sales Team.

## **Wat ga je doen?**

In deze veelzijdige rol ben jij actief betrokken bij alle commerciële activiteiten van het hotel. Je hebt dagelijks contact met collega's, zakelijke gasten en externe relaties zowel telefonisch, per mail als face-to-face. Geen dag is hetzelfde en je krijgt veel ruimte voor eigen initiatief.

## ***Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:***

- Het organiseren en begeleiden van zakelijke vergaderingen en events (van klein tot grootschalig);
- Het opstellen van offertes en onderhouden van relaties met (potentiële) zakelijke gasten;
- Het vertegenwoordigen van Strandhotel Westduin bij afspraken, netwerkbijeenkomsten en evenementen;
- Het meedenken over en beheren van onze socialmedia-kanalen;
- Afstemming met ons reclamebureau over campagnes en marketinguitingen;
- Administratieve werkzaamheden binnen sales & marketing;
- Het zelfstandig organiseren en coördineren van projecten van A tot Z;

## **Wie ben jij?**

Jij bent een echte aanpakker, commercieel ingesteld, creatief en nauwkeurig. Je werkt zelfstandig, volgt trends op de voet, schakelt snel en voelt je prettig in een rol met verantwoordelijkheid en afwisseling. Je legt makkelijk contact en vindt het leuk om breed ingezet te worden binnen sales en marketing.

### ***Verder herken jij jezelf in het volgende:***

- Aantoonbare werkervaring in een vergelijkbare functie;
- Affiniteit met het schrijven van commerciële teksten en nieuwsbrieven;
- Sterke communicatieve vaardigheden en proactief in klantcontact, zowel telefonisch als schriftelijk;
- Ervaring met het opstellen van offertes en het begeleiden van groepen;
- Affiniteit met Office, Outlook en Canva;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal;
- Zelfstandig, gestructureerd, creatief en hands-on ingesteld.

### **Wat bieden wij jou?**

- Een zelfstandige commerciële functie met zichtbare impact;
- Salaris tot €3.678,53 bruto per maand (o.b.v. 38 uur, afhankelijk van kennis en ervaring);
- Een inspirerende werkplek op een unieke locatie;
- Een hecht en professioneel team met korte lijnen;
- Ruimte voor eigen initiatief, ontwikkeling en groei;
- Gratis gebruik van onze fitnessruimte (vóór of na werktijd).

### **Kansen & mogelijkheden**

Onze voorkeur gaat uit naar een parttime dienstverband van 32 uur per week, verdeeld over vier dagen. Een fulltime dienstverband van 38 uur per week is echter ook bespreekbaar. Je werkzaamheden vinden voornamelijk plaats tijdens kantooruren, van maandag tot en met vrijdag.

## **BEN JIJ GEINTERESSEERD?**

Stuur een berichtje via WhatsApp om snel een afspraak te maken: 0118- 55 55 18. Mailen vind je makkelijker? Dat kan natuurlijk ook, mail naar Christabell, [hr@westduin.nl](mailto:hr@westduin.nl)



**Strandhotel Westduin**

Westduin 1 | 4371 PE Koudekerke/Vlissingen | +31 (0) 118 552 511 | [info@westduin.nl](mailto:info@westduin.nl)